



# Sundhedsfaglig Key Account Manager

Ønsker du at sælge med hjertet? Vil du være med der, hvor salg virkelig gør en forskel? Har du erfaring med salg af hjælpemidler til de danske sygehuse?



**Zibo Athene**  
...gør en forskel

Vi søger en erfaren Key Account Manager til vores Pressure team, der brænder for at gøre en forskel via salg af tryksårsforebyggende hjælpemidler – til sygehuse og kommuner i Region Midt og Nord.

## Dine primære arbejdsopgaver

- Opsøgende og vedligeholdende salg – fortrinsvis på sygehuse
- Undervise og vejlede kunder i vores produkter
- Deltagelse i konferencer og messer i Danmark
- Vedligeholdelse af kundedatabase og salgsstyring i CRM

## Vi forventer at du

- Har erfaring med salg til sygehuse inden for sundhedsområdet – gerne inden for tryksårsforebyggelse
- Kan dokumentere gode resultater og har det bedst, når du arbejder selvstændigt og opsøgende.
- Er glad, positiv og udadvendt.
- Trives i dialogen med både brugere, sundhedsfagligt personale, indkøbere og eksperter og formår at opbygge gode og tætte relationer.
- Kan lide at være på farten og samtidig have en bred kontaktflade.
- Tager ansvar og ejerskab for opgaver som det naturligste i verden.
- Er en teamplayer.

## Uddannelse

Du har en sundhedsfaglige uddannelse – fysioterapeut, sygeplejerske eller lignende. Gerne krydret med en kommerciel uddannelse. Du har gode IT-kompetencer – med kendskab til CRM systemer.

## Vi tilbyder

Vi tilbyder en arbejdsplads i udvikling med et godt arbejdsklima, glade kollegaer og højt til loftet. Vi er fulde af gode idéer, og fører dem ud i livet i fællesskab. Her er ikke langt fra idé til handling, så du vil få rig mulighed for at sætte præg på din hverdag. Vores mission er at gøre en forskel for vores kunder og brugere af vores hjælpemidler.

## Løn- og ansættelsesvilkår

Stillingen er på fuld tid og du tilbydes en fast løn, der modsvarer dine kvalifikationer. Derudover har vi pensionsordning og sundhedsforsikring. Vi stiller firmabil (gulpladebil), telefon og bærbar PC til rådighed. Du vil få arbejdsplads både på kontoret i Horsens samt hjemme.

## Vil du være med til at gøre en forskel?

Kan du se dig selv i ovenstående? Så send os en ansøgning på [job@ziboathene.dk](mailto:job@ziboathene.dk), gerne med et vellignende foto. Har du spørgsmål, kan Salgschef Karina Mulberg Hansen kontaktes på tlf. 20 92 20 92.

Vi ser frem til at læse om dig og dine kvalifikationer senest den 28. august 2017, men meget gerne før.

*Zibo Athene A/S forhandler og udlejer hjælpemidler til både den offentlige sektor og private.*

*Vi tilbyder kompetent rådgivning, produkter og service inden for følgende områder:*

- *Pressure – behandlende og tryksårsforebyggende hjælpemidler*
- *Sense – sansestimulerende hjælpemidler*
- *Rent & Service – udlejning, servicering og vask af hjælpemidler*

*Vores mission er enkel. Vi vil gøre en positiv forskel hver dag og leverer holdbare og innovative løsninger på sundhedsområdet til både den offentlige og private sektor. Zibo Athene A/S understøtter og forenkler det professionelle sundhedspersonales arbejde og sikrer ikke mindst brugere og deres pårørende gennemtænkte løsninger. Løsninger der forebygger, behandler og lindrer ... og ikke mindst gør en forskel.*

*Læs mere om os og vores produkter på [www.ziboathene.dk](http://www.ziboathene.dk) samt på Facebook og LinkedIn.*